

FASE 1: PREPARACIÓN ESTRATÉGICA

(Trabajo previo antes del workshop presencial que se enviará unas semanas antes)

FASE 2: CONSTRUIR AUTORIDAD (TOFU)

- Optimización estratégica de perfil con IA (no trabajo manual profundo)
- Posicionamiento como experto en tu industria
- Estrategia de contenido que genera demanda de mercado
- Creación de contenido viral que conecta auténticamente

FASE 3: PROSPECCIÓN INTELIGENTE (MOFU)

- Estrategia de Cuentas Prioritarias basada en datos
- Identificación semi-automatizada de Señales de Compra (Triggers) con IA
- Research profundo potenciado por IA: de días a horas
- Prospección optimizada vs manual

FASE 4: CONVERSIÓN (BOFU)

- Personalización a escala (IA + toque humano estratégico)
- Técnicas avanzadas de cierre
- Gestión efectiva de objeciones
- Tracking y seguimiento de oportunidades

FASE 5: EXPANSIÓN (POST-VENTA)

- Estrategias de cross-selling y up-selling
- Crecimiento de cuentas existentes
- Identificación de nuevas oportunidades en clientes actuales

FASE 6: FIDELIZACIÓN (POST-VENTA)

- Construcción de relaciones a largo plazo
- Generación de referencias y recomendaciones
- Creación de embajadores de marca

Fases Exclusivas de Consultoría

- **FASE 7: ESCALA ORGANIZACIONAL**
FASE 8: INNOVACIÓN Y MEJORA CONTINUA
FASE 9: TRANSFORMACIÓN CULTURAL
- *(Estas fases se encuentran fuera del Workshop, se trabajan bajo consultoría)*